

## Gebietsverkaufsleiter / Area Sales Manager (m/w/d)

### Home-Office für ein Vertriebsgebiet im westdeutschen Raum (Postleitregionen 32-37, 40-49, 50-59)

Die PELLENC-Gruppe ist seit fast 50 Jahren Pionier und führender Hersteller für Profis in der Grünanlagenpflege, in Kommunen sowie im Wein- und Obstbau. Dank leistungsstarker und innovativer Technologien entlasten unsere Akku-Geräte Mensch und Umwelt. Unsere Akku-Systeme für intensive professionelle Einsätze sind einzigartig leistungsstark und ausdauernd, und wir schreiben in unserem Marktsegment derzeit eine großartige Wachstumsgeschichte.

Die ausgeschriebene Stelle für unsere deutsche Filiale PELLENC GmbH betrifft ausschließlich die Business Unit der akkubetriebenen Profigeräte.

#### IHRE AUFGABEN UND VERANTWORTLICHKEITEN

In einem Team von 21 Personen, unter der direkten Verantwortung des Verkaufsleiters, sind Sie als Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) eigenverantwortlich für die Betreuung Ihres Gebiets und dessen Händler zuständig. Zu Ihren Aufgaben gehört:

- ⚡ Betreuung und Ausbau des Händlernetzes in Ihrem Vertriebsgebiet
- ⚡ Umsetzung von Geschäfts- und Vertriebsstrategien der PELLENC GmbH auf lokaler Ebene
- ⚡ Fachkundige Vorfürhungen unserer Produkte bei Händlern und Endkunden
- ⚡ Teilnahme an und Betreuung von Ausstellungen, Fachmessen, Tagen der offenen Tür, Vertriebsmeetings etc.
- ⚡ Berichtswesen über CRM
- ⚡ Analyse und Weitergabe von Marktinformationen

#### SIE ZEICHNEN SICH DURCH FOLGENDE KOMPETENZEN UND FÄHIGKEITEN AUS

- ⚡ Sie wohnen im Vertriebsgebiet, idealerweise zentral.
- ⚡ Positive Ausstrahlung, Kontaktfreudigkeit, Sinn für Service
- ⚡ Sicheres Auftreten und gute Präsentationsfähigkeit
- ⚡ Strukturiertes Arbeiten, Durchsetzungsvermögen, Flexibilität und Eigenständigkeit
- ⚡ Begeisterung für neue Technologien und technisches Verständnis
- ⚡ Sehr gutes Deutsch (Englisch oder Französisch von Vorteil)
- ⚡ Gute EDV-Kenntnisse
- ⚡ Mobil und autonom

#### IHR PROFIL UND IHRE ERFAHRUNGEN SPRECHEN FÜR SICH

- ⚡ Abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung oder BWL-Studium
- ⚡ Berufserfahrung von mind. 3 Jahren im Außendienst (B to B)
- ⚡ Kenntnisse im Bereich Garten- und Kommunaltechnik sind von Vorteil

#### DANN IST UNSER ANGEBOT FÜR SIE

- ⚡ Sie werden durch sorgfältige Schulungen bei der Einarbeitung tatkräftig unterstützt.
- ⚡ Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche Aufgabe, die Ihrem Talent viel kreative Handlungsfreiheit bietet.
- ⚡ Geboten wird Ihnen eine langfristige Perspektive in einer wertschätzenden Unternehmenskultur.
- ⚡ Ein Home-Office-Paket (iPhone, iPad, Laptop), leistungsgerechte Konditionen sowie ein Firmenwagen (VW Passat oder vergleichbar) zur privaten Nutzung.

Einstellungstermin: **ab sofort**  
Vertragsart: **Unbefristet**  
Vergütung je nach Profil & Erfahrung **zu verhandeln**

**INTERESSIERT?**  
Bitte senden Sie Ihren vollständigen  
Lebenslauf & Motivationsschreiben an:  
[bewerbung@pellenc.com](mailto:bewerbung@pellenc.com)