



Gebietsverkaufsleiter/Area Sales Manager (m/w/d)

für ein Vertriebsgebiet im südostdeutschen Raum

(komplette Postleitzone 8 sowie die Regionen 90, 91, 92, 93, 94)

Vertrag: unbefristet & ab sofort

Vergütung: verhandelbar

Die PELLENC-Gruppe ist seit über 50 Jahren Pionier und führender Hersteller für Weinbau-, Obstbau- und Grünpflege-Profis. Dank leistungsstarker und innovativer Technologien entlasten unsere Akku-Geräte Mensch und Umwelt. Unsere Akkusysteme für intensive professionelle Einsätze sind äußerst leistungsstark und ausdauernd. Die ausgeschriebene Stelle für die deutsche Filiale PELLENC GmbH betrifft ausschließlich die Business Unit der akkubetriebenen Profigeräte.

Ihre Aufgaben

In einem Team von 20 Personen, unter der direkten Verantwortung des Verkaufsleiters, sind Sie als Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) eigenverantwortlich für die Betreuung Ihres Gebiets und dessen Händler zuständig. Zu Ihren Aufgaben gehört:

- 🔧 Betreuung und Ausbau des Händlernetzes in Ihrem Vertriebsgebiet
- 🔧 Umsetzung von Geschäfts- und Vertriebsstrategien der PELLENC GmbH auf lokaler Ebene
- 🔧 Fachkundige Vorführungen unserer Produkte bei Händlern und Endkunden
- 🔧 Teilnahme an und Betreuung von Ausstellungen, Fachmessen, Tagen der offenen Tür, Vertriebsmeetings etc.
- 🔧 Berichtswesen über CRM
- 🔧 Analyse und Weitergabe von Marktinformationen

Ihr Profil

- 🔧 Wohnort im Vertriebsgebiet, vorzugsweise zentral gelegen
- 🔧 Positive Ausstrahlung, kontaktfreudig, serviceorientiert
- 🔧 Sicheres Auftreten & überzeugende Präsentationsstärke
- 🔧 Strukturierte Arbeitsweise, durchsetzungsstark, flexibel, selbstständig
- 🔧 Begeisterung für Technik & neue Technologien
- 🔧 Sehr gutes Deutsch, Englisch oder Französisch von Vorteil
- 🔧 Sicher im Umgang mit MS Office & digitalen Tools
- 🔧 Hohe Reisebereitschaft & Eigenverantwortung
- 🔧 Abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung oder BWL-Studium
- 🔧 Mind. 3 Jahre Erfahrung im B2B-Außendienst
- 🔧 Idealerweise Branchenkenntnisse in Garten- oder Kommunaltechnik

Was Sie bei uns erwartet

- 🔧 Unterstützung bei der Einarbeitung durch sorgfältige Schulungen
- 🔧 Hohes Maß an Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung
- 🔧 Flache Hierarchien in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- 🔧 langfristige Perspektive in einer wertschätzenden Unternehmenskultur
- 🔧 Office-Paket (iPhone, iPad, Laptop) für mobiles Arbeiten, leistungsgerechte Konditionen sowie ein Firmenwagen zur privaten Nutzung

Interessiert? Einfach E-Mail mit Lebenslauf und Anschreiben an bewerbung@pellenc.com